

Connect Sveriges Investerarbarometer

En fördjupad lägesbild av investeringsviljan hos svenska affärsänglar

VÅR 2026

Introduktion

Connects Investerarbarometer Juni 2026 – en fördjupad lägesbild av investeringsviljan hos svenska affärsänglar.

Affärsänglar är en av de mest avgörande drivkrafterna bakom tillväxten i Sveriges startup-ekosystem. De investerar tidigt, tar betydande risker och bidrar inte bara med kapital utan också med erfarenhet, nätverk och operativt stöd. För många unga bolag är affärsängelns första insats den som möjliggör nästa stora steg – från produktutveckling till förstärkning av team, internationalisering eller den första riktigt viktiga kundaffären.

I en tid då marknaden präglas av snabb teknikutveckling, förändrade räntelägen, global osäkerhet och pågående omställningar är det viktigare än någonsin att förstå hur investerare agerar. Connects Investerarbarometer tar halvårsvis pulsen på investeringsviljan bland svenska affärsänglar och ger en datadriven bild av hur sentiment, beteenden och strategier utvecklas över tid.

I vårens barometer samlar vi insikter från Connects investerarnätverk och ger en unik inblick i:

- hur investeringsviljan ser ut
- vilka nischer som är mest intressanta
- hur kapitalflöden förändras
- hur investerare ser på ekonomin och risk
- hur portföljerna utvecklas
- var i landet optimismen är störst

Vårens resultat visar en marknad i rörelse – men också en marknad som blir allt mer mogen. Investerarna är mer strategiska, mer selektiva och mer engagerade än tidigare år och tar aktiv ställning till vilken typ av företag de vill stötta. Samtidigt växer intresset för teknik, digitalisering och AI, investeringarna ökar i kronor räknat, och den bredare synen på ekonomin fortsätter förbättras.

Jonatan Tops
Investor Relations
Connect Sverige Region Syd



Nyckelinsikter

I denna rapport lyfter vi fram fem nyckelinsikter från vårens barometer. Tillsammans tecknar de en bild av var affärsänglarna står just nu och vart det svenska startup-ekosystemet är på väg.

1. Fler investerare, mindre summor
2. Life Science & MedTech tillbaka på tronen
3. Portföljstrategier utvecklas
4. Affärsänglar bidrar med mer än kapital – i snitt 147 timmar per portföljbolag
5. Saminvesteringar sker ofta - och ofta utan avtal

Om undersökningen

Connects Investerarbarometer genomförs två gånger per år och ger en aktuell bild av investeringsviljan bland svenska affärsänglar. Undersökningen riktar sig till medlemmar i Connects investerarnätverk, ett av landets största och mest erfarna nätverk av privata investerare i tidiga tillväxtbolag.

Vårens barometer genomfördes under maj 2026 och bygger på svar från 85 tunga investerarprofiler verksamma i hela landet. Respondenterna representerar en bred erfarenhet av tidiga investeringar i startups och ger oss en bra bild av klimatet i affärsängelcommunityn. De har gemensamt investerat 136 miljoner SEK bara under året som gått och tillsammans gjort totalt 986 investeringar i startups.

Undersökningen genomfördes digitalt och omfattade frågor om investeringsaktivitet, framtidstro, portföljstrategier, preferenser, riskvilja och synen på ekonomins utveckling. Resultaten sammanställs och analyseras av Connects team för att ge en fördjupad och oberoende lägesbild.

Majoriteten är själva entreprenörer eller företagsledare, vilket ger en unik inblick i hur kapital, marknadsförståelse och operativ erfarenhet samspelar i investeringsbesluten.

Undersökningen är inte avsedd att vara statistiskt representativ för hela Sveriges affärsänglar, utan ska ses som en kvalitativ och kvantitativ temperaturmätare av ett stort, aktivt nätverk och främst ett nationellt nätverk - en inblick som inget annat svenskt investerarnätverk kan ge.

Resultaten är återkommande över tid, vilket gör det möjligt att följa trender, sentiment och kapitalflöden från år till år.

>> [Klicka här för att se tidigare rapporter.](#)

Har du frågor om vårens barometer?

[Kontakta Jonatan Tops](#), Investeraransvarig i Connect Sverige Region Syd.



Fler investerare, mindre summor

Connects investerarindex landar på i vår på 55 (i kontrast till höstens 50), vilket innebär att fler planerar att öka sina investeringar än att minska dem. Ett index på 55 tolkas som positiv framtidstro, men vårens data rymmer även andra nyanser.

När investerarna får ange hur mycket kapital de faktiskt planerar att investera kommande år är den totala summan 115 MSEK, en minskning med 15 procent jämfört med vad samma grupp investerat under de senaste tolv månaderna. Detta skapar ett intressant glapp mellan sentiment och faktisk handling.

Mönstret pekar på att de större investerarna minskar investeringarna i startups medan mindre och nyare investerare tillkommer och ökar investeringarna, vilket rimmar väl med den bild investeransvariga inom Connect har.

Bland de mer kapitalstarka investerarna har intresset i många fall skiftat mot mer mogna bolag samtidigt som nyfikenheten för investeringar i de tidigaste faserna ökar generellt i de breda lagren.

Att fler vill investera mindre summor speglas också i viljan att saminvestera på olika sätt: 84% av respondenterna anger att de antingen har eller vill investera i grupp med andra.

NYCKELDATA

- Investerarindex: 55
- Planerade investeringar: 115 MSEK totalt
- Jämfört med föregående år: -15 %
- Index och planerade investeringar är högst i Skåne

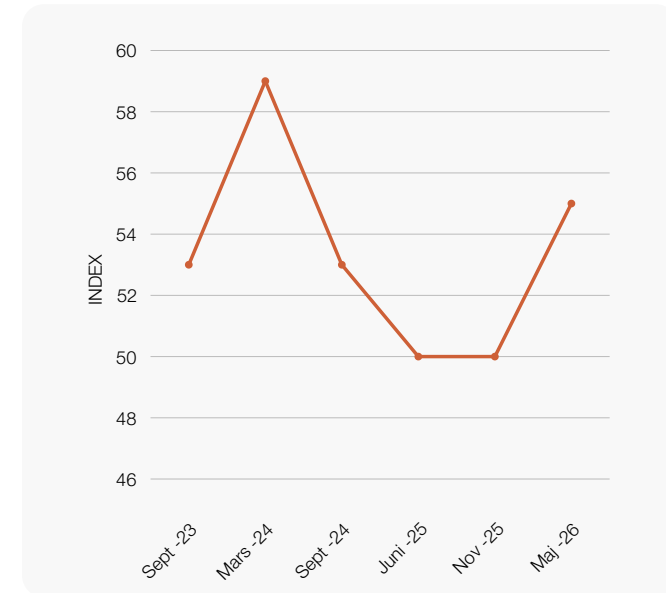


55

Index = 55/100

Investeringsviljan har ökat sen i höstas, från 50 till 55, och störst ser investeringsviljan ut att vara bland Skånska affärsänglar

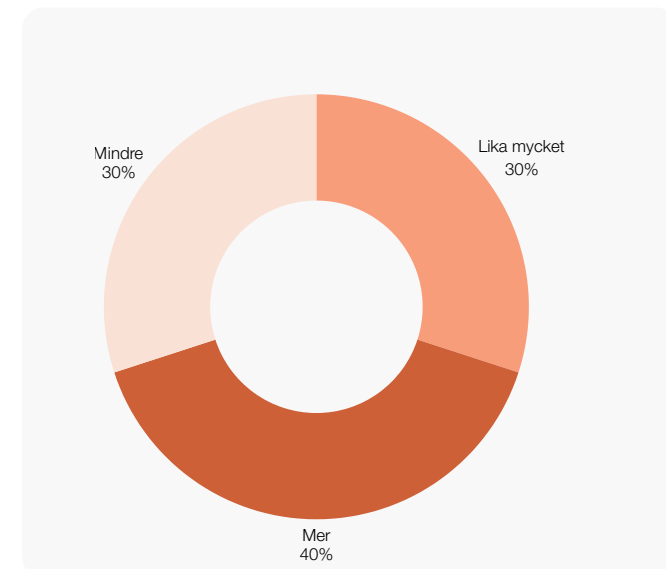
Index som visar investeringsviljan bland svenska affärsänglar



70%

av respondenterna planerar att investera lika mycket eller mer jämfört med föregående 12 månader

Intention: Hur många tänker investera mer, mindre eller lika mycket under kommande 12 månader?



Life Science & MedTech tillbaka på tronen

Efter att digitala tjänster och IT har varit i topp de senaste åren seglar nu Life Science och MedTech upp som den populäraste branschen att investera i.

När den första mätningen av Connects affärsänglar genomfördes 2013 var Life Science den mest prioriterade sektorn och nu är det åter den sektor som har störst uppmärksamhet.

Jonatan Tops, investeransvarig hos Connect Sverige Region Syd, kommenterar: "Vi ser att många lovande bolag inom Life Science söker kapital från affärsänglar i faser där de tidigare uteslutande uppvaktat professionella investerare. Det bidrar till ett ökat intresse.

Sedan har investerarnätverken i de klassiska Life Science-hubbarna Lund och Uppsala relativt sett varit starka senaste tiden vilket gör att nätverket totalt lutar mer åt den sektorn just nu."

Efter Life Science, MedTech och BioTech står digitala tjänster och IT för största intresset följt av Energi. Samma tre sektorer som legat i topp de senaste tre åren, vilket understryker att branschpreferenser inte är en reaktion på enstaka konjunktursignaler.

Vi ser att många lovande bolag inom Life Science söker kapital från affärsänglar i faser där de tidigare uteslutande uppvaktat professionella investerare. Det bidrar till ett ökat intresse.



NYCKELDATA

- Biotech/Life Science rankas som #1
- Digitala tjänster & IT rankas #2 för fjärde halvåret i rad
- Energi rankas som #3

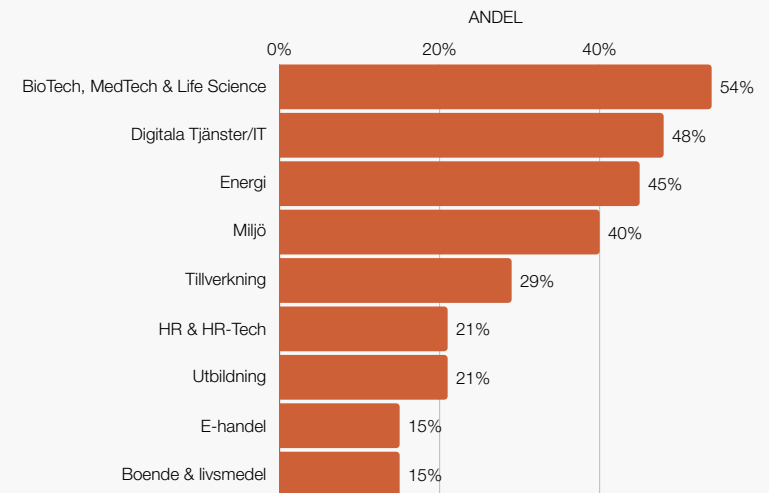
3,1/5

Den nationella synen på det ekonomiska läget har försämrats något sen i höstas, då vi uppmätte 3,2/5.

147h

Medelinvesteringen investerar årligen 147 timmar av sin tid per portföljbolag - en avsevärd mängd "smart kapital" i form av engagemang, kunskap, erfarenhet och kontakter som kommer svenska bolag till gagn.

Vilka branscher är du mest intresserad av?



Startupinvesteringar blir en central del av portföljstrategin

Vårens barometer visar att startupinvesteringar är en integrerad del av affärsänglarnas portföljer. Medianinvesteraren allokerar i denna mätning 10% av sin totala portfölj till onoterade bolag, vilket är en typisk andel sett ur internationellt perspektiv.

Internationellt ligger många affärsänglars typiska portföljallokering till onoterade, tidiga bolag ofta mellan 10-20%, enligt data från europeiska affärsängelnätverk. Connects änglar ligger därmed väl inom det vanliga spannet för erfarna investerare – vilket tyder på att strategin i medianfallet är balanserad.

Detta bekräftar ett mönster där investerare använder startups för att "krydda" portföljen och komplettera ett stabilt fundament av börsbolag och fastigheter. Men det säger också något om hur normaliserat tillgångsslaget har blivit. Änglarna i Connects nätverk är ofta entreprenörer själva, och deras riskaptit speglar en djup förståelse för värdet av ägande i tidiga bolag.

Investerarna har dessutom gjort i snitt 12 tidigare investeringar, vilket skapar en erfarenhetsbas som i sig minskar upplevd risk. Det är tydligt att gruppen inte bara tillför kapital utan också kompetens, nätverk och operativt stöd. En trend som förstärks under året är hur investerarna fördelar kapitalet: som median gick 50% till befintliga portföljbolag och 50% till nya. Detta är ett skifte från 2023–24 då endast 30–40 % gick till nya bolag.

För ekosystemet speglar detta att kvaliteten på dealflowen förbättrats och att investerarna har större förtroende för nästa generations entreprenörer. Barometern visar även att de viktigaste faktorerna i investeringsbeslutet är kvaliteten på bolagen som söker kapital samt bolagsvärderingar. Efter det kommer den impact bolagen gör på omvärlden.

Jonatan Tops beskriver strategin så här: "En vanlig portföljstrategi i nätverket är att krydda en tryggare portfölj av stabila börsbolag och ibland fastigheter med mer riskfyllda och spännande investeringar i startups. Det är naturligt att de tidiga investerarna behöver se potential för en riktigt bra avkastning, givet den stora risken i de här tidiga faserna av ett bolags liv. Om det är på plats så är det ofta avgörande vilket avtryck bolagets verksamhet har på världen omkring sig. I ganska stor utsträckning fattas beslut med magen och stöttas av viljan att göra gott."



NYCKELDATA

- Medianandel av portföljen i startups: 10 %
- Tidigare investeringar i snitt: 12 st
- Kapitalfördelning: 50/50 mellan befintliga och nya bolag
- Ökning från tidigare år där nya investeringar låg på 30–40 %

Affärsänglar bidrar med mer än kapital – i genomsnitt 147 timmar per portföljbolag

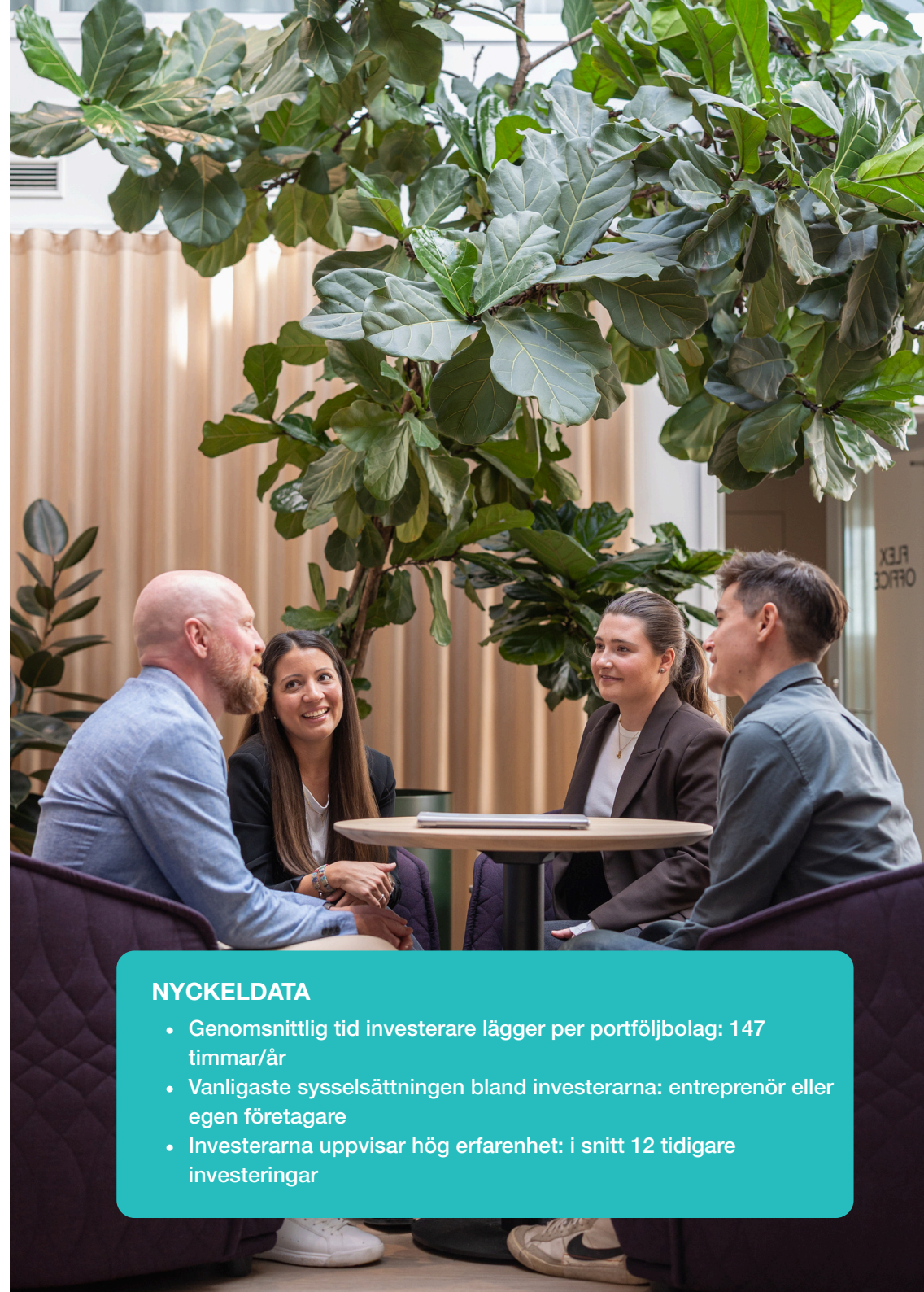
En av de tydligaste insikterna i vårens barometer är hur mycket tid som investerarna lägger på sina portföljbolag. En affärsängel i Connects nätverk bidrar i snitt med 147 timmar per år till att stötta, guida och utveckla bolaget.

Det innebär att kapitalet ofta är den minst tidskrävande delen av investeringen. Den verkliga avkastningen skapas genom engagemang, strategiskt stöd och tillgång till nätverk. Många investerare är själva entreprenörer eller företagsledare, och deras erfarenhet blir ett direkt värde i bolagens tillväxtresor.

Detta är en dimension av kapitalmarknaden som ofta förbises när man talar om riskkapital och finansiering. För bolag i pre-seed och seed-faser är det avgörande med investerare som aktivt kan bidra i allt från rekrytering till internationaliseringsfrågor. Det är också en viktig anledning till att startups i Connects nätverk uppvisar stark utveckling även i tuffare tider.

Som Jonatan Tops, Investeraransvarig i Region Syd, uttrycker det: "Affärsänglar skapar värde långt bortom vad deras finansiella kapital möjliggör. Kompetens och nätverk är ofta minst lika viktiga bidrag."

Affärsänglar skapar värde långt bortom vad deras finansiella kapital möjliggör. Kompetens och nätverk är ofta minst lika viktiga bidrag.



NYCKELDATA

- Genomsnittlig tid investerare lägger per portföljbolag: 147 timmar/år
- Vanligaste sysselsättningen bland investerarna: entreprenör eller egen företagare
- Investerarna uppvisar hög erfarenhet: i snitt 12 tidigare investeringar

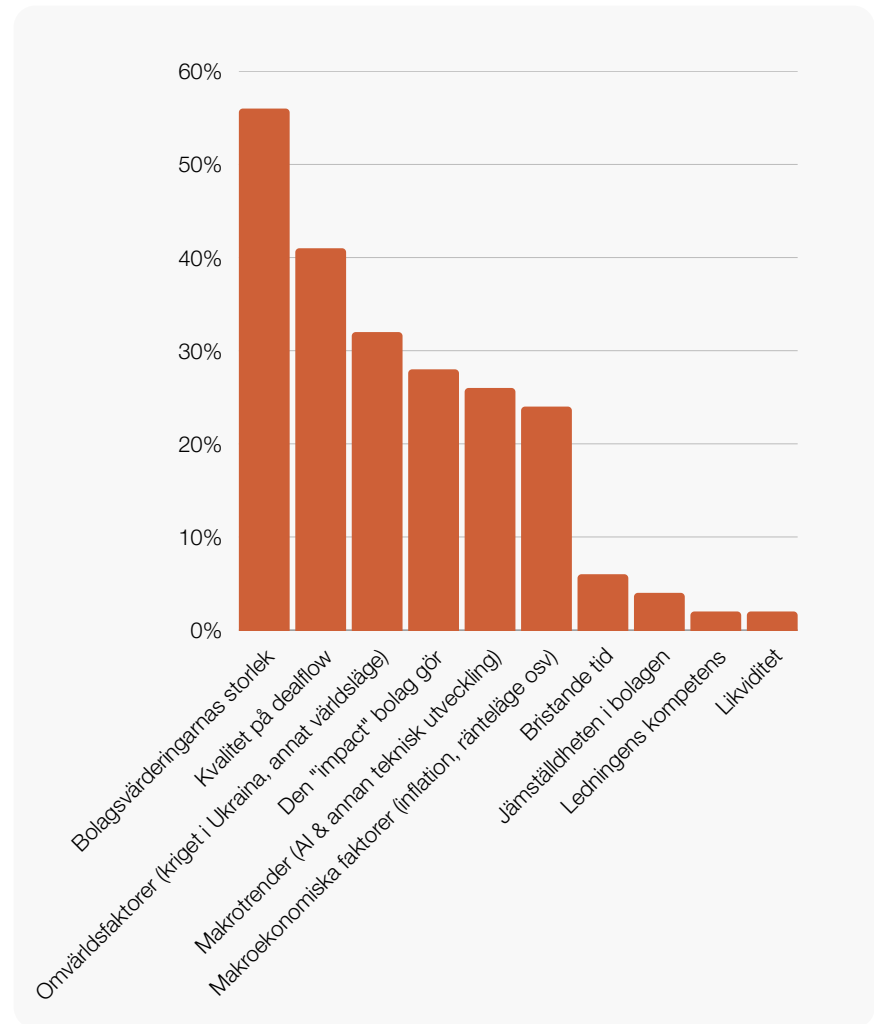
50/50

Svenska affärsänglar avser fördela 50% av sitt kapital till befintliga portföljbolag och 50% till nya innehav - en ökning sen tidigare år.

36%

I Connects nätverk går mer än en tredjedel av kapitalet till bolag med kvinnliga grundare i teamet - en markant skillnad mot den betydligt mindre andel många andra mätningar hänvisar till.

Vad påverkar din benägenhet att investera just nu?



Saminvesteringar sker ofta - och ofta utan avtal

De allra flesta affärsänglar i vår studie investerar gärna tillsammans med andra affärsänglar. Av respondenterna har två tredjedelar investerat som del av en grupp investerare på något sätt och av de som inte har saminvesterat vill de flesta göra det i framtiden.

Sammantaget är det bara en sjättedel av de som svarat på enkäten som undviker att investera ihop med andra.

”Att investera i grupp ger många fördelar till en enskild affärsängel. Ur portföljstrategisk synpunkt ger det ofta möjlighet att minska storleken på varje enskild investering och på så sätt kunna investera i fler olika bolag och på så sätt sprida risken. En grupp har såklart också bredare kompetensbas än en individ vilket är till gagn både när det gäller att utvärdera och senare att stötta bolagen. Slutligen tycker de flesta att det är både roligare och mer lärorikt att agera inom ett kollektiv”, kommenterar Jonatan Tops, Investeraransvarig hos Connect Sverige Region Syd.

Av dem som investerat i grupp är det vanligast att investeringen har skett under eget namn i en grupp utan inbördes avtal; mellanhavanden regleras genom handslag.

Nästan lika vanligt är dock att investeringarna skett genom ett investmentbolag, avsett att genomföra flera investeringar med samma grupp – 45% av dem som investerat i grupp är ägare i ett sådant bolag.

En tredjedel av de som investerat i grupp har gjort det genom ett bolag som satts upp med endast den givna investeringen som syfte, ofta refererat till som ett special purpose vehicle eller SPV. Den minst vanliga formen för saminvestering är att reglera ett syndikat med avtal, alltså att alla äger under eget namn men att investerarnas intressen gentemot varandra regleras genom avtal.



NYCKELDATA

- Andel som investerat i grupp: 66%
- Andel som skulle vilja investera i grupp framgent: 84%
- Vanligaste formatet för att investera i grupp: Handslag, utan avtal

66%

Två tredjedelar av respondenterna har på något sätt investerat i grupp. Vanligast är informella avtal sinsemellan, handslag, vilket är långt mer populärt än ett klassiskt SPV.

84%

Fler vill investera mindre summor vilket speglas i viljan att saminvestera på olika sätt. 84% av respondenterna anger att de antingen har eller vill investera i grupp med andra.

Connects roll i startup-ekosystemet

Connect är en av Sveriges mest etablerade aktörer inom tidig företagsfinansiering och affärsutveckling. Vårt uppdrag är att stärka entreprenörer och tillväxtbolag genom att skapa möten mellan rätt idéer, rätt kompetens och rätt kapital – i rätt tid.

Varje år hjälper Connect hundratals bolag med allt från affärsutveckling och rådgivning till kapitalanskaffning och investerarmatchning. Vi gör det genom strukturerade processer, utbildning, mentorskap och genom att addera erfaren kompetens till entreprenörer i kritiska skeden. Genom våra investerar- och expert nätverk stöttar vi bolag i hela landet att växa långsiktigt och hållbart.

Connects investerarnätverk består av privata investerare och affärsänglar som kombinerar kapital med djup branschkompetens. Nätverket spelar en central roll i det svenska innovationssystemet genom att tillföra både finansiering och den operativa erfarenhet som är avgörande för att tidiga bolag ska lyckas ta nästa steg.

Med Investerarbarometern vill vi bidra till ökad transparens på marknaden och ge entreprenörer, investerare och beslutsfattare en fördjupad förståelse för hur investeringsviljan utvecklas. Målet är att stärka förutsättningarna för tillväxt och inte bara för enskilda bolag, utan för hela det svenska startup-ekosystemet.

LÄNKAR & KONTAKTUPPGIFTER

[Länk till Presskit](#)

[Länk till kontaktuppgifter till ledningsgruppen](#)

Kontakt för Investerarbarometern:

Jonatan Tops, Investor Relations Connect Sverige Region Syd
jonatan.tops@connectsverige.se | 0768 - 56 22 66



Vill du bli medlem i
Connects investerarnätverk?
>> LÄS MER HÄR <<

connect ::
S V E R I G E