

Tillväxtresan

Ett program för kontinuerlig utveckling – för dig som leder ett företag som vill ta nästa kliv

Nästa tillväxtkliv börjar med dig

När ett företag utvecklas växer också komplexiteten. Utmaningarna blir fler och större – och det som tog dig hit är inte alltid det som tar dig vidare. Då behövs rätt metoder, rätt sällskap och tid att lyfta blicken.

Tillväxtresan är ett tvåårigt program för företagsägare och VD:ar som vill bygga ett bolag i ständig utveckling – och växa i sin egen roll på vägen.

Tillsammans med 8–10 andra företagsledare utvecklar du nya beteenden för tillväxt och får konkreta verktyg som säkerställer en hållbar utveckling – både för dig själv och för företaget. Under 15 tillfällen möter ni experter från Connects partners och får nya perspektiv och fördjupad kunskap inom områden som verkligen spelar roll i vardagen.

Ett företags tillväxtresa handlar om hur det utvecklas och växer över tid – i omsättning, lönsamhet, marknadsandel eller andra resultat. För att växa snabbare än marknaden i övrigt krävs rätt verktyg, goda vanor och rätt kompetens. Det är precis det programmet ger dig.

Företag och ledare som bygger goda vanor når inte bara enstaka mål – de befinner sig i ständig utveckling.



Upplägg

15 tillfällen under 2 år
Varje modul fördjupar sig i ett tillväxtområde med kunskap och verktyg

5 digitala träffar och **10 träffar** i centrala Göteborg
En fullspäckad förmiddag varannan månad hos en utvald partner

Expertföreläsningar
Affärsutveckling, strategi och ledarskap i framkant

Peer-to-peer och **rundabordssamtal**
Diskussioner och erfarenhetsutbyte med andra företagsledare

15 000 kr för hela programmet (2 år)

Innehåll

1. Onboarding, digitalt
2. Ditt ledarskap
3. Intro: peer-to-peer och rundabordssamtal, digitalt
4. Ekonomi och verksamhet
5. Organisation och verksamhet
6. Digital förändring
7. Hållbarhetsarbetet
8. Kick-off inför år 2, digitalt
9. Ditt ledarskap, fortsättning
10. Legal uppskalning
11. Skapa mer affärer
12. Vilja och förmåga
13. Analys, digitalt
14. Uppföljning, digitalt
15. Tillväxtklivet

Växa i din roll som ledare

Att leda ett företag i ständig utveckling kräver ett ledarskap som utvecklas i samma takt. Genom programmet hittar du ditt eget förhållningssätt till tillväxt – och växer i din roll.

Du bollar utmaningar och erfarenheter med experter och andra företagsledare, och tar med dig kunskap hem som hjälper dig att strukturera verksamheten inom de områden som betyder mest just nu. Programmet bygger på kunskap, coaching och verktyg – men också på matchning mot rätt personer, så att både du och företaget fortsätter utvecklas.

En nyckel till att bygga bolag som fortsätter växa är att hela tiden se nästa stora kliv. Under programmet identifierar du just ditt företags nästa utvecklingskliv – Tillväxtklivet.

Kunskap i framkant

Många faktorer påverkar ett företags utveckling. Interna, som ledarskap, organisation och resurser – och externa, som konkurrens, ekonomiska förhållanden, teknisk utveckling och lagstiftning.

Under träffarna går ni igenom en rad relevanta områden – ekonomi, organisation, den nya vågen av digitalisering, hållbarhet, legal uppskalning, affärer och mycket mer. Med en långsiktigt hållbar strategi och en tydlig plan för utveckling kan företaget framtidssäkra verksamheten och fortsätta växa.

Nätverk är nyckeln

Ett brett och djupt nätverk öppnar dörrar till många möjligheter. Genom Tillväxtresan knyter du nya, intressanta kontakter och bygger mer kvalitativa relationer i det västsvenska näringslivet.

Varje tillfälle bjuder på peer-to-peer-samtal, en expertföreläsning inom ett relevant område samt rundabordssamtal och erfarenhetsutbyte er deltagare emellan. Det är ofta i mötet med andra i liknande situation som de bästa insikterna uppstår.

Connects partners bidrar med kunskap och perspektiv, gruppen med erfarenheter från verkligheten – och du med dina egna utmaningar. Tillsammans blir det en kraft som är svår att skapa på egen hand.

För vem?

Tillväxtresan passar dig som är företagsägare eller VD och vill utvecklas som person och ledare, öka din förståelse för relevanta delar av företagsvärlden och vidga ditt nätverk.



Intresserad?

Kontakta Shené Abdul, Affärsutvecklare Connect Väst

shene@connectsverige.se · 0704-12 11 01